

Gehaltsverhandlung

Ziel

Ein faires Gehalt zu bekommen ist ein legitimes Ziel. Etliche Mechanismen führen dazu, weniger zu akzeptieren.

Aber Sie können einen Einfluss darauf haben, wie Sie beim Verhandeln auftreten. Das Ziel ist: Keine unnötigen Zugeständnisse machen!

Beschreibung

- Sie lernen eine Methode kennen, mit der Sie wenig falsch machen können.
- Sie sprechen dabei nur sehr wenig.
- Sie kennen und umgehen die Tricks der Interviewer.
- Sie bereiten sich durch Marktvergleich gut vor.
- Sie erkennen, dass „sich billig machen“ eine fatale Strategie darstellt.

Methodik

- Sie bekommen Unterlagen und Hinweise.
- Sie diskutieren und spielen Varianten durch.
- Es ist ein Workshop, keine Vorlesung!

Workshopleitung



Dr. Steven Goldner

asq! Career coaching & outplacement, Frankfurt

Als Karrierecoach und Berater für Menschen, die einen Job suchen, kenne ich seit vielen Jahren die Bewerbungssituation von beiden Seiten.

- Seit mehr als 25 Jahren Managing Consultant bei asq! Career coaching & outplacement
- Zuvor Leiter der Personalentwicklung in einem großen Modehaus, Leiter der Psycho-sozialen Beratungsstelle im BFW Obertshausen sowie Trainer und Berater im F.I.P.P., Berlin

Organizational Information

Sprache	Deutsch
Zielgruppe	Promovierende in der Abschlussphase der Promotion und Postdocs aller Fachbereiche
Datum	Dienstag, 15. Januar 2019, 9:00 – 13:00
Anmeldung	Für die Registrierung klicken Sie bitte hier